

なぜ、ぐんま創業スクールは圧倒的な人気を誇るのか？

上毛新聞に毎年取り上げられたり、全国の創業スクールで10選に選ばれたり…関係者からも注目されていることで知られるぐんま創業スクール。その秘密を、連続して講師を担当されている綿貫先生にお伺いしました。

Q. ぐんま創業スクールにはどのような特徴があるのですか？

A. 「創業三種の神器」ともいえる、創業時にすぐ活用できる3つのツールを手に入れることができます

① 成功するビジネスプラン

オンリーワンのビジネスアイデアを落とし込んだ、あなただけの創業計画書。

*添削やフィードバック情報により、実現可能性の高い計画を作れます。



② 儲かる仕組み・販促物

お客様を集め、買ってもらう、さらにリピートしてもらう、一連の仕組みを構築。

*チラシや名刺等を実際に製作し、創業時に活用できるツールを手に入れます。



③ 創業仲間ネットワーク

創業時に苦労を分かち合い、そして楽しさと嬉しさを共有する仲間との交流を深める。

性別や年齢、経験などが異なる様々な人とのネットワーク仲間入りできます。



回答: 綿貫先生

*は総合(ベーシック)コースのみのワークとなります。

圧倒的な人気の創業塾、今年も開催!!

ぐんま創業スクール 2019

今年要望の多いネット販売・飲食ビジネスコースを増設して3コース開催!

独立・起業で夢を実現したい!

自分の可能性にチャレンジしたい!

好き・得意を仕事にしたい!

ネットショップでアクセサリを販売したい!

自然派カフェをオープンしたい!

こだわりのラーメン店・蕎麦屋を開業したい!

独立・起業のノウハウをバッチリ教えます!

実際にぐんま創業スクールを受講して、夢を実現した先輩方に聞きました!



中かたに 博之さん
「活き活き職場づくり研究所」(安中市) 職場改善コンサルタント 2014年受講

まだ企業に勤めていた頃に軽い気持ちでの参加でしたが、創業スクールを通じて、本当に自分がやりたいことに気づく機会となりました。気付けば、翌年に創業していました。商工会の方やスクールで知り合った方々とは今でも近況報告しあうことがあり、「創業あるある」で盛り上がりつづけます。スクールで得られた多くの方のご縁は、創業してから本当に助けられます。実は、受講中よりも卒業後の方がメリットが大きいです!



小野口 要さん
「六箇山工房」(渋川市) ガラス工房・帽子工房・ギャラリー経営 2016年受講

自身のガラス工房を設立する事は、20年前から決意してその為のステップは登ってきました。しかし設立するまでとその後、事業の階段を登っていく為の思考や行動知識などは全く不足していた事に気づいた頃にこの貴重なスクールと縁をいただきました。本当に様々な事を学べます。考えられます。刺激があります。しかし私が最も大切だと感じた事は、自分が実際に行動して様々な事を体感しなければいけないかと言う事でした。その勇気を手に入れます。このスクールで!



増尾 栄理子さん
「SILK STORY JAPAN」(邑楽町) シルク製品製造販売 2018年受講

私は、純国産シルクを使用した洗顔用パフを製作販売しています。創業届けは出したものの、商品をどう売り込んでもよいか迷っていた時期、商工会の案内による参加でした。スクールでは、顧客獲得や営業のノウハウ等惜しみなく教えていただき、今では商品の委託販売をする事ができました。卒業してからもお気にかけてくれる先生と、今も応援しあえる仲間と過ごした時間は、私にとって何よりもかけがえのないものとなっています!

「ぐんま創業スクール」はここがすごい!

① 実践的内容	② 実績	③ 安心	④ 支援	⑤ 継続したフォロー	⑥ 無料
ぐんま創業スクール「成功する創業」「儲かる創業」に特化した超人気プログラムです。	延べ 351 名が受講し、スクール終了後の公的アンケートによる評価において常に高い満足度を得ています。2016 年には全国創業スクール10選に選出されました。	受講期間中は、講師と中小企業診断士の資格を持つ商工会職員に無料で相談を行うことができ、創業への様々な不安や悩みを相談できます。	ベーシックコース全回を受講した方には、特定創業支援事業に基づく修了証明書が発行され、各種支援策が適用されます。(該当市町村のみ)	スクール修了後も、受講者を対象とした定期的な勉強会に参加できて、更なる学びとネットワークを手に入れます。	群馬県から支援を受けて行う事業のため受講料が無料です。また、講座内で配布されるテキストのほか、個別アドバイスの費用も無料です。

ーぐんま創業スクール2019ー

日程 総合(ベーシック)コース<全5回>各日10:00~16:00 9/29(日)・10/6(日)・13(日)・20(日)・27(日)
ネット販売ビジネスコース<全4回>各日10:00~16:00 11/9(土)・16(土)・23(土)・30(土)
飲食店ビジネスコース<全4回>各日10:00~16:00 11/10(日)・17(日)・24(日)・12/1(日)

会場 群馬県商工会連合会 2階大研修室
群馬県前橋市関根町3-8-1(無料大駐車場完備)

受講料 無料 **定員** 各コースとも30名(複数コースの受講も可能です)

対象者 群馬県内で創業を予定している方、起業に興味のある方、創業間もない方(3年以内程度)
※各回が関連性が高く密度の濃い講座内容のため、原則全回に参加できる方に限定して募集します



参加方法は簡単です。今すぐ、メール・電話・FAXにてお申し込み下さい ※定員になり次第締切

※メールの場合には下記①~⑦を本文に入力のうえ送信してください。また、FAXの場合には下に記入の上この用紙をそのままお送りください。

①氏名 (フリガナ)	②性別 男・女	③年齢	歳
④住所	⑤電話 ()	※携帯可	
⑥e-mail			
⑦受講希望コース[複数受講可]	1. 総合(ベーシック)コース 2. ネット販売ビジネスコース 3. 飲食店ビジネスコース		

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、本セミナーの運営・事務及び連絡・アンケート等の実施・当会が実施する各種セミナー等のご案内にのみ使用いたします

お申込はいますぐ 主催:群馬県商工会連合会 経営支援課 [担当:長谷川] 群馬県前橋市関根町3-8-1

メールの方はこちら▶▶▶ E-mail: takeshi-hasegawa@gcis.or.jp

電話・FAXの方はこちら▶▶▶ TEL.027-231-9779 / FAX.027-234-3378

メールはこちらから ▶▶▶

例年早い時期に定員に達します。

受講に関する相談や講座に関するお問合せもお電話、メールでお気軽どうぞ

※「ぐんま創業スクール2019」は、以下市町村の創業支援事業計画における特定創業支援事業(指定講座)となっており、群馬県商工会連合会が実施するものです。総合(ベーシック)コースを全回受講した方には修了証明書が発行され、各種支援策が適用されます。該当市町村:渋川市、安中市、みどり市、榛東村、吉岡町、神流町、上野村、下仁田町、南牧村、中之条町、長野原町、嬭恋村、草津町、高山村、東吾妻町、片品村、板倉町、明和町、千代田町、邑楽町。



ーぐんま創業スクール2019ー

【各コースとも】各日10:00~16:00

日程: 総合(ベーシック)コース 9/29(日)・10/6(日)・13(日)・20(日)・27(日) <全5回>
ネット販売ビジネスコース 11/9(土)・16(土)・23(土)・30(土) <全4回>
飲食店ビジネスコース 11/10(日)・17(日)・24(日)・12/1(日) <全4回>

参加費: 無料 / **定員:** 各コースとも30名(先着順) [複数コースの受講も可能です]

対象者: 群馬県内で創業を予定している方、起業に興味のある方、創業間もない方(3年以内程度)
※各回が関連性が高く密度の濃い講座内容のため、原則全回に参加できる方に限定して募集します

会場: 群馬県商工会連合会 2階大研修室(前橋市関根町3-8-1)

お問合せ: 群馬県商工会連合会 経営支援課(広域支援センター) 担当:長谷川

電話: 027-231-9779 FAX: 027-234-3378

詳細はHPから確認できます

📞 ときたらず問い合わせ 詳細や不安なことにもお答えします

👉 セミナーが初めての方や女性の方でも楽しみながら学べる人気のカリキュラムです

総合(ベーシック)コースは、「成功する創業」「儲かる創業」に特化した超人気のプログラム、「起業・創業・副業・独立開業・経営」商売の本質を学びます！セミナーが初めての方や女性の方でも楽しみながら学べる人気のカリキュラムです。

総合(ベーシック)コース <全5回> 講師：綿貫 有二 先生 (全回)

回	日程	テーマ	内容
1	9月29日(日) 10:00~16:00	【創業へのキックオフ!】	!ぐんま創業スクール2019オリエンテーション !最近の創業環境と成功ポイント
		【成功するビジネスアイデア】	!ビジネスチャンスを見つけ方 !強みを活かした創業アイデア
2	10月6日(日) 10:00~16:00	【売れるマーケティング戦略】	!仕事を生み出す儲けの設計書構築 !お客様を増やし続ける仕組み作り
		【先輩起業家が語る体験談】	!群馬の先輩起業家が語る創業体験 !創業者ネットワークを作る交流会
3	10月13日(日) 10:00~16:00	【会計・税務・法務の基礎知識】	!創業に必要な各種手続き !会計のやり方と収支計画の作り方
		【チラシ・広告等販促ツール作成】	!失敗しない売れる広告フォーマット !顧客獲得を促進する名刺等販促ツール
4	10月20日(日) 10:00~16:00	【初めてでも売れる営業・販売術】	!営業が苦手でも安心の販売ノウハウ !人脈を広げ続ける紹介営業のやり方
		【儲かるビジネスプラン作成法】	!アイデアをプランに変換するワークショップ !成功へ導くためのブラッシュアップ
5	10月27日(日) 10:00~16:00	【インターネットを使った販売促進法】	!自分で作れる無料HPでの集客術 !動画とSNSを活用した創業PR法
		【新聞・マスコミへのPR法】	!新聞掲載で信頼を高める極上テクニック !成功する創業に向けた最初の一歩



■ 綿貫 有二 (わたためき ゆうじ) 先生
<総合(ベーシック)コース担当>

経営コンサルタント・中小企業診断士・経営革新等認定支援機関

東京を拠点に、公的機関の経営支援業務に携わっている「マーケティングの専門家」。創業に関するセミナーとコンサルティングには定評があり、2016年に担当した群馬県商工会連合会主催の「ぐんま創業スクール2016」は全国の創業スクールの中から10選に選出され、上毛新聞でも取り上げられた。他に、経営計画や申請書の作成に精通しており、難易度が高いと言われる経営革新計画書の承認実績も多い。最近の著書に「法律事務所の経営戦略」(学陽書房)がある。

全国で人気の先生が儲かる創業を伝授!



■ 今井 進太郎 (いまい しんたろう) 先生
<ネット販売・飲食店ビジネスコース担当>

グローバルマーケティング株式会社 代表取締役
中小企業診断士・1級販売士

新潟県長岡市出身。新潟県立長岡高等学校、慶應義塾大学経済学部卒業後、マーケティングのコンサルティング会社の勤務を経て、当社を設立。新潟県・福島県・群馬県・長野県に事務所を展開し、地域の中小企業の経営サポートを行なっています。豊富で実践的なノウハウで「売れる仕組み」を構築し、売上増大に導きます。また、マーケティングを基礎から学べるセミナー「マーケティング大」を主催するなど、セミナー・講演活動にも積極的に取り組んでいます。独自企画では、にいがた子育て応援団「トキっくらぶ」を展開中。



■ 武田 知浩 (たけだ ともひろ) 先生
<ネット販売・飲食店ビジネスコース担当>

グローバルマーケティング株式会社 マーケティング支援部
WEBマーケティングコンサルタント
Google アナリティクス個人認定資格保持・2級販売士

WEBサイトのアクセスログ解析を行い、訪問ユーザー、流入経路、サイト上での行動について具体的な数値に基づいた改善施策提案を行っています。特に「訪問者数を増やしたい」、「利便性を向上させたい」「コンバージョンを増やしたい」といったサイトの目的を明確にした上で、それに即した施策のPDCA計画立案をご支援させて頂きます。これまで携わった業界・業種は、建設業、製造業、消費者向けサービス業、行政など様々。

今年は、多くの方の関心と要望の多い、ネット販売ビジネスと飲食ビジネスの2コースを新設。実績あるサポート機関による成功するための計画作りと豊富なノウハウ、即実践できる効果的な手法を学びます。明日から行動できるよう、あなたの想いとやる気に火をつけます。

ネット販売ビジネスコース <全4回> **サイドビジネスを考えている方にも!**

講師：今井 進太郎 先生(第1回、第2回)、武田 知浩 先生(第3回)、大澤 容佳 先生・清水 正輝 先生(第4回)

手軽に始められると思われているネットビジネスですが、大切なのは安定した売り上げと事業の持続性です。そのために必要な仕組みづくりと実践的ノウハウを習得します。



回	日程	テーマ/内容
1	11月9日(土) 10:00~16:00	【ネット販売ビジネスの収益モデルとマーケティング】
		・ネット販売ビジネスを成功させるポイント ・収益モデルの構築方法 ・マーケティング=売れる仕組みづくりの実践
2	11月16日(土) 10:00~16:00	【ネットショップ構築・改善】
		・売れるネットショップの作り方 ・ネットショップの目標数値設定 ・ネットショップの検証方法
3	11月23日(土) 10:00~16:00	【SNS活用とネット広告】
		・SNS(Facebook,Instagram,Twitter,LINE,YouTube)を徹底活用 ・忘れてはいけないブログ活用 ・費用対効果の高いネット広告手法
4	11月30日(土) 10:00~16:00	【リアルと連動した売れる仕組みづくりと写真撮影手法】
		・広告費をかけずにメディアに取り上げられるプレスリリース ・実践!プレスリリース作成と二次活用 ・ネットショップにおける写真の重要性

飲食店ビジネスコース <全4回> **開店間もない経営者の方にも!**

講師：今井 進太郎 先生(第1回、第2回)、武田 知浩 先生(第3回)、大澤 容佳 先生(第4回)

飲食ビジネスを成功させるために本当に必要な、売れるための仕組みづくりと経営持続のための売り上げアップ集客術をわかりやすく学びます。



回	日程	テーマ/内容
1	11月10日(日) 10:00~16:00	【飲食ビジネスにおける収益モデルとマーケティング】
		・飲食ビジネスを成功させるポイント ・収益モデルの構築方法 ・マーケティング=売れる仕組みづくりの実践
2	11月17日(日) 10:00~16:00	【飲食ビジネスにおける売れる仕組みづくり】
		・ターゲットの明確化 ・売り、強みの明確化 ・ブランドを理解する
3	11月24日(日) 10:00~16:00	【インターネット活用による売上アップ】
		・ネットを活用した売れる仕組みづくり ・ホームページ作成のポイント、ブログの活用 ・SNS(Facebook,Instagram,Twitter,LINE,YouTube)を徹底活用
4	12月1日(日) 10:00~16:00	【女心を掴む店舗づくり+プレスリリース実践】
		・男性脳と女性脳の違い ・女性顧客に響く接客と集客ツール



■ 大澤 容佳 (おおさわ ゆか) 先生
<ネット販売・飲食店ビジネスコース担当>

グローバルマーケティング株式会社 営業支援部 プランナー
コミュニケーション能力1級所持

「地域創造」というビジョンに強く共感し、2015年度入社。「営業活動の推進エンジン」として、自身も日々営業活動を行いながら、企業・店舗の営業・広報支援を行う。広告費をかけずにメディアに取り上げられるプレスリリース施策では、企業規模に関わらず、誰でも実践できる上に成功事例が豊富と好評。女性視点マーケティングでは、脳のつくりの違いをもとに女ゴコロを掴む店舗づくり、ツール制作、コミュニケーション方法など、自社ですぐに活用できるポイントを分かりやすく解説。



■ 清水 正輝 (しみず まさき) 先生
<ネット販売ビジネスコース担当>

グローバルマーケティング株式会社 マーケティング支援部
クリエイター、フォト・ビデオグラファー

新潟県見附市出身。大学在学中に、地方活性化を軸に地域おこしの取り組みや伝統文化の継承活動、農業問題などを取材。卒業後、都内の新聞社に入社。校閲や紙面構成を行う整理部、国会・農水記者クラブ、東京写真協会写真記者を経て、当社に入社。丁寧な取材と「記者目線」で考えるプレスリリース施策、多彩な撮影ノウハウを駆使した映像制作、写真や動画を活用したPRムービーなど、取材と文字と映像で課題解決に繋がります。